

# PASSOS PRELIMINARES PARA COMPRAR UMA FRANQUIA

1

Estude muito bem o segmento do qual deseja ser empresário. É importante ter uma ótima perspectiva do setor em longo prazo.

Após o levantamento inicial, veja com que setores e marcas você mais se identifica.

2

Com o segmento de atuação definido, é hora de buscar as principais marcas com as quais você se identifica. Entenda os valores e o DNA da franqueadora em questão. Para isso, entre em contato com o maior número possível de franqueados da rede.

3

Analise a COF (Circular de Oferta de Franquia), que contém informações mais detalhadas sobre a franqueadora. Após a prévia análise, solicite a um advogado que analise o Contrato de Franquia, levantando os principais pontos de suas obrigações como futuro franqueado.

